

# Ronde Tafel – Vlaamse sportfederaties 2020

op 3 december 2013

## Verslagen thematafels

### **Thema 3: Hoe realiseren we tegen 2020 financieel slagkrachtige Vlaamse sportfederaties?**

**Moderator: Koen Umans**

**Verslaggever: Frank Van Rafelghem**

Er wordt gewerkt binnen een inkomsten/ uitgavenmodel euro's uit en euro's in.

#### **1. Hoe kunnen we de uitgaven beperken?**

- Overhead kosten drukken door samen te werken, groeperen van mensen en middelen over verschillende gelijkaardige federaties heen (enkel voor niet conflicterende toepassingen);
- Automatisatie, een gemeenschappelijk pakket voor ledenadministratie. Registratie van ledengegevens rechtstreeks in een database bv.door Bloso on-line ter beschikking gesteld;
- Sociaal secretariaat voor personeel;
- Gemeenschappelijk platform voor de boekhouding;
- Bv. een gedeelde administratief coördinator.

#### **2. Hoe kunnen we meer inkomsten genereren?**

Hier wordt er in de discussie uitgegaan van volgende inkomstenbronnen:

- Clubs & leden
- Sponsoring
- Subsidiëring
- Event organisatie
- Dienstverlening

#### **Clubs & leden:**

Indexatie van de club/ledenbijdrage geen 30 % van de bevroagden doet dit.

Concurrentie beperken, lokale overheden moeten niet organiseren wat de clubs reeds aanbieden.

De vergoeding die men aan de mensen vraagt om een kwaliteitsvolle aangeboden sport te beoefenen is te laag.

De overheid moet sensibiliserend werken om de mensen te overtuigen dat ook dit "product" zijn geld waard is en een zekere prijs mag hebben.

#### **Sponsoring:**

We vissen met te veel vissers in een te kleine vijver met te weinig vissen.

Door koepelvorming een breder draagvlak vormen waardoor men meer slagkracht ontwikkelt en een beter aanbod kan genereren naar eventuele sponsors toe.

Inspelen op het veranderende medialandschap, het belang van sociale media juist inschatten en ze ook gebruiken.

Door koepelvorming (model NBA) **de sport**, als federatie gaan verkopen naar de sponsors toe ipv elke club op zich.

**Subsidiëring:**

Overheidssubsidiekanalen zijn te versnipperd ( gemeente, provincie, Vlaamse gemeenschap...). De lijn tussen sponsoring en subsidie is soms erg dun!

De federaties moeten zekerheid hebben ivm subsidies (personeels en werkingstoelagen).

**Events:**

De federaties zouden een entiteit moeten vormen waardoor ze elkaars kennis en draaiboeken kunnen gebruiken. Men moet zelf de events organiseren die inkomsten kunnen genereren.

Momenteel zijn er private eventmanagers die de kaas van het federatiebrood eten.

Er moet een verplichte financiële correctie doorgevoerd worden voor de private eventbureau's die door de overheid gesubsidieerd zijn! Ze moeten verplicht worden een bepaald deel van de winst terug te laten vloeien naar de betrokken sporten. Zij moeten ook voldoen aan opgelegde kwaliteitseisen.

Federaties moeten misschien ook risicokapitaal zoeken om events te organiseren.

**Dienstverlening:**

Crowdfunding

Managementtools ontwikkelen en aanreiken aan de clubs.

Fungeren als sociaal bureau voor lesgevers trainers( risico).

Een prijs vragen voor een degelijke ondersteuning en dienstverlening (bv. ICT, maatsoftware voor clubs).